

Pascal Souris

**Tactiques
et
stratégies judiciaires**



BRUYLANT

2 0 0 9

Tactiques et stratégies judiciaires

Le procès est un combat.

Jacques Isorni disait :

« *Le combat déférent, comme l'épée mouchetée, n'est jamais efficace. Ménager l'adversaire, c'est craindre de le blesser.* »

Tout art martial nécessite apprentissage.

L'Université initie au droit.

Elle n'enseigne pas la stratégie ; la dialectique et la rhétorique ne figurent plus à son programme.

Or ces matières concourent autant au gain d'un procès que la connaissance de la loi.

Cet ouvrage synthétise les techniques de combat de gladiateurs des prétoires, de Cicéron à Quintilien, de Maurice Garçon à Jacques Charpentier ; il exemplifie leurs préceptes par des centaines de citations issues de l'histoire judiciaire

Pour en étudier les phases, le livre suit le cheminement du procès : détermination du nœud du problème (*status causae*), élaboration de la stratégie, élection du rôle que jouera le plaideur (*ethos*), argumentations logiques et sophistiques (*inventio*), présentation (*dispositio*) et expression (*elocutio*) des arguments, attitude durant les plaidoiries (*actio*).

www.bruylant.be

ISBN : 978-2-8027-2761-3



9 782802 727613